



(Junior) vastgoedadviseur

Yntro Gent Onbepaalde duur, Starter, Voltijds

Functieomschrijving

Yntro is op zoek naar een junior vastgoedadviseur die van aanpakken weet:

*Ben jij net afgestudeerd en heb je een algemene **bachelor-** of **masterdiploma** (ongeacht de studierichting) op zak? Of al een eerste ervaring?*

Heb je tonnen energie en een passie voor commercieel werk binnen de uitdagende vastgoedsector?

Sta je te springen om jouw startende carrière een boost te geven binnen een familiale onderneming?

Je bent een belangrijke schakel voor onze projecten...

Als Junior vastgoedadviseur bij Yntro maak je deel uit van een team gedreven medewerkers en ben je verantwoordelijk voor de verkoop van onze toonaangevende nieuwbouwprojecten en vastgoedinvesteringen aan de Belgische kust. Yntro is gespecialiseerd in prachtige vakantieverblijven en diverse vastgoedinvesteringen op unieke locaties. Van de aankoop van de gronden tot de volledige exploitatie ervan: wij ontwikkelen onze projecten van begin tot eind. Je vormt dus met andere woorden een belangrijke schakel om die projecten aan te pakken.

Wij bouwen mee aan jouw toekomst

Wie pas afgestudeerd is met een algemene **bachelor-** of **masterdiploma** en zin heeft in een uitdagende job, wordt met open armen ontvangen in het sterke, commerciële team van Yntro. Geen zorgen als je nog geen ervaring hebt; onze sales coaches voorzien een uitgebreide onboarding, zodat je snel mee bent.

- Reken maar op meer dan 250 uur per jaar waarin we inzetten op jouw groei én professionele ontwikkeling.
- Onze mensen zijn ons human capital. We zorgen er dan ook voor dat je het beste uit jezelf kunt halen en een echte expert wordt.
- Sta je te popelen om veel verantwoordelijkheid op te nemen en wil je graag doorgroeien binnen onze onderneming? Top! Je voelt je thuis in een ambitieuze, organisatie waar initiatief, creativiteit en ondernemerschap gewaardeerd worden.

Solliciteer nu: <https://is.gd/8O3FWI>





(Junior) vastgoedadviseur

Yntro Gent Onbepaalde duur, Starter, Voltijds

Profiel

Work hard, play hard met de nodige ondersteuning

Na een intensieve opleidingsperiode ben jij verantwoordelijk voor de verkoop van onze nieuwbouwprojecten en vastgoedinvesteringen.

Je bent assertief en draait je hand niet om voor doelgerichte en actieve telefonische prospectie. Met jouw piekfijn voorkomen en inzicht in de noden van de klant, bied je hen sterk advies over de uiteenlopende mogelijkheden. Door jouw proactieve handelingen, maak je tijdig de nodige afspraken met geïnteresseerde kandidaat-kopers die op zoek zijn naar hun droomappartement of -investering.

De baan op? Met plezier! Je werkt grotendeels buiten de kantoorwanden, maar beheert wel jouw dossiers in een CRM-systeem op bureau.

Je rapporteert nauwkeurig over jouw werk, overlegt nauw met jouw collega's en wisselt graag ideeën en ervaringen uit met hen.

Working 9 to 5? No thanks! Omdat je gedreven bent, heb je er geen enkel probleem mee dat je 's avonds en in het weekend de baan op moet.

Je hebt een sterk menselijk inzicht en kan snel vertrouwensrelaties opbouwen met onze (potentiële) klanten.

Ongeacht je studierichting, of je nu een bachelor of master hebt behaald, we werven aan op basis van je "goesting om het te doen".

Aanbod

Aantrekkelijke verloning: nog meer overtuiging nodig? Wij bieden jou uiteraard een heel aantrekkelijk verloningssysteem dat we aanvullen met **onbepaalde commissies**, incentives en enkele fijne extralegale voordelen. Denk maar aan een knappe bedrijfswagen met tankkaart, iPad Pro en een all-in gsm-abonnement. Ook groepsfeer is voor ons belangrijk. De nodige groepsactiviteiten zorgen voor een dosis fun, de leuke happy hours in onze eigen bar op vrijdag voor de zalige sfeer. De lat ligt hoog, klopt. Maar binnen onze competitieve, no-nonsense bedrijfscultuur vinden wij ontspanning en zelfontplooiing minstens even belangrijk, beloofd!

Solliciteer nu: <https://is.gd/8O3FWI>

